

## PROGRAM INCENTIVES PEREKTRUT

### Konsep program :

Memberikan Insentif sebesar Rp 200.000,- kepada member yang merekrut anggota baru dengan Paket Spekta dan memberikan Insentif sebesar Rp 50.000,- apabila berhasil membantu downlinenya untuk merekrut anggota baru dengan Paket Spekta.

### Paket Spekta 1

2 VC Nutrismart  
2 VC Natural  
Squalene  
2 VC Royal Jelly



#### Price

MP: 1.000.000
PV: 1.000
BV: 200.000

Harga normal: ~~Rp 1.154.000~~

### Paket Spekta 2

1 PhytoStemCell Facial Wash  
1 PhytoStemCell Facial Serum  
1 PhytoStemCell Eye Gel  
1 New Natural Squalane Essence



#### Price

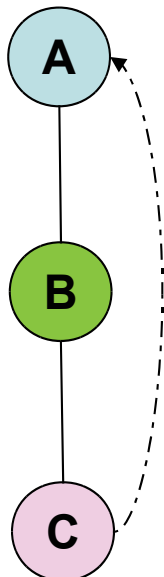
MP: 1.000.000
PV: 1.000
BV: 200.000

Harga normal: ~~Rp 1.445.000~~

## CARA MENDAPATKAN INSENTIF PEREKTRUT

Jika A Merekrut B dengan Paket Spekta, maka A akan mendapat Incentives Perekrut : Rp 200.000.

Jika A bisa membantu downline nya yaitu B sehingga B bisa merekrut C dengan Paket Spekta, maka A berhak atas Incentives Perekrut Rp.50.000,-\*



Total Incentives Perekrut yang didapat A :

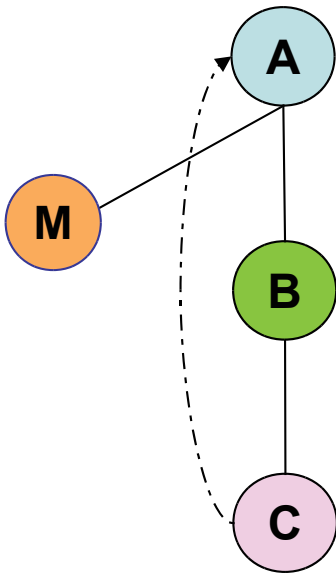
- Dari hasil merekrut **B = Rp.200.000,-**
- Dari hasil membantu B agar bisa merekrut **C = Rp.50.000,-**
- **Total Rp. 250.000,-**

### Persyaratan :

Utk mendapat Incentives Perekrut dari downline, maka upline harus merekrut **min. 1 orang di bulan yg sama dgn Paket Rekrut Reguler (produk bebas dengan MP min Rp.500.000) atau dgn Paket Spekta.** (Tdk berlaku utk Paket Rekrut Guarana)

### Contoh 1 :

A berhasil membantu B merekrut C dengan Paket Spekta, maka untuk mendapatkan Incentives Perekrut Rp 50.000,- maka A pun harus merekrut minimal 1 orang dengan Paket Rekrut apapun (kecuali Paket Rekrut Guarana).



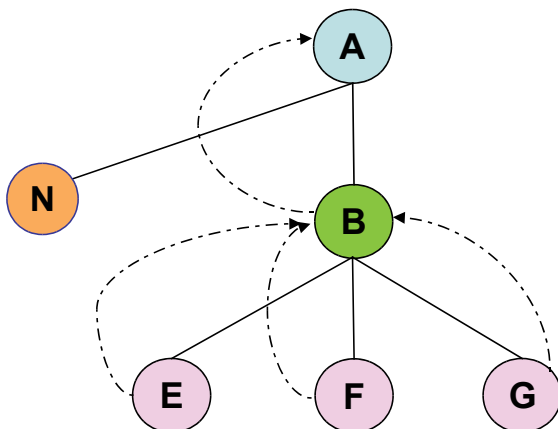
A Mendapat Incentives Perekrut Rp 50.000,- karena berhasil membantu B merekrut C dengan Paket Spekta dan karena A memenuhi syarat dengan merekrut min 1 orang yaitu merekrut M.

B Merekrut C dgn Paket Spekta, maka B Mendapat Incentives Perekrut : Rp 200.000

## BERLAKU KELIPATAN

### Contoh 2 :

B merekrut E, F, G dengan Paket Rekrut Spekta pada bulan yang sama. Dan upline dari B yaitu A memenuhi syarat merekrut min 1 orang.



Total Incentives yang didapat A :  
**3 x Rp 50.000 = Rp 150.000,-**

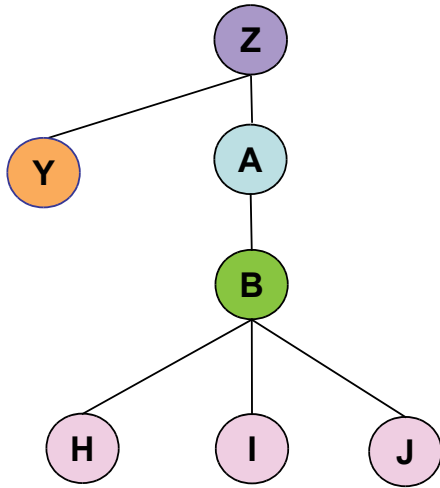
B Merekrut E, F, G dgn Paket Spekta, maka B Mendapat Incentives Perekrut :  
**3 x Rp 200.000 = Rp 600.000**

Program Incentives Perekrut berlaku kelipatan dan tidak ada batasnya, maksudnya adalah seperti pada contoh, apabila B merekrut E, F, dan G dengan Paket Rekrut Spekta, maka B mendapatkan Incentives Perekrut **3 x Rp.200.000,- yaitu Rp.600.000,-**. Dan Upline B yaitu A akan mendapatkan Incentives Perekrut sebesar **3 x Rp.50.000,-**

## BERLAKU PASS UP SYSTEM

### Contoh 3 :

B merekrut H, I, J dengan Paket Rekrut Spekta pada bulan yang sama.  
Namun upline dari B yaitu A TIDAK memenuhi syarat merekrut min 1 orang.



Karena A sebagai upline langsung B tidak memenuhi persyaratan, maka A tidak mendapatkan Incentive (system pass up).

Z memenuhi syarat merekrut, yaitu merekrut Y. Maka Z Mendapat Incentives Perekrut dari B yaitu **3 x Rp 50.000 = Rp 150.000.**

B Merekrut H, I, J dgn Paket Spekta, maka B Mendapat Incentives Perekrut : **3 x Rp 200.000 = Rp 600.000**

Pada Program Incentives Perekrut ini berlaku System Pass Up. Maksudnya adalah apabila A (sebagai upline dari B) pada bulan itu tidak merekrut maka hak untuk Incentives Perekrut dari B akan diberikan kepada Z (karena Z memenuhi syarat, yaitu merekrut Y) .

## SYARAT & KETENTUAN PROGRAM INCENTIVES PEREKRUT:

1. Perekrut yang merekrut dengan paket Spekta, tidak mendapat lagi bonus MRI Rp 100.000,-.
2. Upline hanya berhak mendapat Incentives **Perekrut Rp. 50.000,-** apabila melakukan perekrutan min 1 org (dgn paket apa saja kecuali Paket Guarana) pada bulan berjalan. Jika tidak, maka incentives akan diberikan ke upline di atasnya yang memenuhi syarat (pass up).
3. Cash incentives akan langsung ditransfer bersama bonus bulanan.
4. Pajak ditanggung anggota.

## PROGRAM INCENTIVES FOLLOW UP

### Konsep Program :

Memberikan Insentif Follow Up berupa Voucher Belanja sebesar Rp 25.000,- kepada member yang melakukan follow up kepada downlinenya untuk berbelanja minimal 500 PV dengan produk apapun pada 3 bulan pertama sejak bergabung.

A

A mendapat Incentives Follow Up :  
Voucher Belanja Multicare Rp 25.000\*

B

B belanja min. 500 PV

\* Voucher bisa digunakan sebagai pengganti uang saat berbelanja di DC

## NOMINAL HADIAH VOUCHER TIDAK BERLAKU KELIPATAN

### Contoh 4 :

A merekrut B pada bulan Januari 2016. Dan pada bulan ke 1 sejak B bergabung (bulan Februari) dengan usaha A memfollow up B sehingga B melakukan belanja minimal 500 PV, maka A berhak mendapatkan Incentives Follow Up berupa voucher belanja sebesar Rp. 25.000,-

A

A mendapat Voucher Belanja Multicare sebesar :  
**Rp 25.000 + Rp 25.000 = Rp 50.000,-**

B

500 PV

C

1.500 PV

Nominal hadiah voucher tidak berlaku kelipatan dari pembelanjaan downline, maksudnya adalah ketika B berbelanja minimal 500 PV, maka A akan mendapatkan voucher belanja sebesar **Rp.25.000,-**

Dan ketika C belanja sebesar 1.500 PV, Maka A tetap mendapatkan voucher belanja sebesar Rp. 25.000,- jadi berapapun jumlah belanja downline A dengan **minimal pembelanjaan 500 PV**, A tetap mendapatkan voucher sebesar **Rp.25.000,-** .

## VOUCHER DIBERIKAN MAKSIMAL 3 BULAN SEJAK BERGABUNG

### Contoh 5 :

B bergabung menjadi member di bulan Januari 2016.

	Bulan ke 1 (Februari 2016)	Bulan ke 2 (Maret 2016)	Bulan ke 3 (April 2016)	Bulan ke 4 (Mei 2016)
A	Voucher Rp.25000	Voucher Rp 25.000	Tdk dapat Voucher	Tdk dapat Voucher
B	Belanja 500 PV	Belanja 1.000 PV	Tidak Belanja	Belanja 1.500 PV

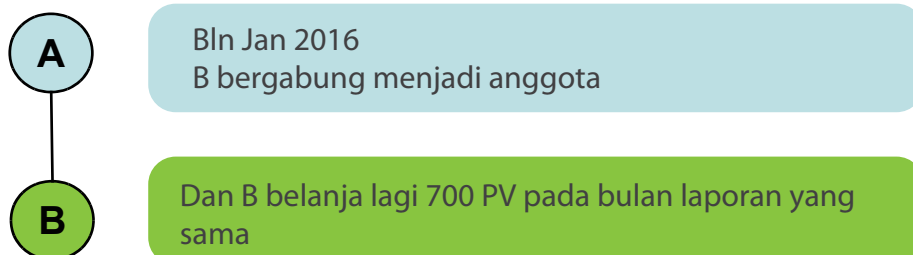
Dalam program ini apabila downline baru (maks 3 bulan sejak join) berbelanja minimal 500 PV, maka upline berhak mendapatkan voucher belanja sebesar **Rp.25.000,-**.

Contohnya adalah A merekrut B bulan Januari 2016 dan B berbelanja sebesar **500 PV** pada bulan ke 1, maka A mendapat voucher **Rp.25.000,-**, Bulan Ke 2, B kembali berbelanja sebesar **1.000 PV** maka A berhak mendapatkan voucher sebesar **Rp.25.000,-** dan pada bulan ke 3 ternyata B tidak melakukan pembelian, maka A tidak mendapat voucher.

Pada Bulan ke 4 ternyata B melakukan belanja lagi yaitu sebesar **1.500 PV**, namun A sudah tidak mendapatkan hadiah voucher lagi dikarenakan B berbelanja pada bulan ke 4, sedangkan program Incentives Follow Up hanya berlaku maksimal 3 bulan sejak join.

## JIKA PEMBELANJAAN (MIN 500PV) BERSAMAAN DENGAN PERIODE BULAN BERGABUNG, MAKA UPLINE TIDAK MENDAPAT VOUCHER.

### Contoh 6 :



Apabila A merekrut B pada bulan Januari 2016, dan B berbelanja lagi sebesar 700 PV pada bulan yang sama maka A tidak mendapatkan voucher.

A akan mendapatkan Incentives Follow Up apabila B melakukan pembelian minimal 500 PV dibulan berikutnya yaitu Februari 2016.

## JIKA PEMBELANJAAN 3 BULAN BERTURUT-TURUT, AKAN MENDAPATKAN EXTRA VOUCHER

### Contoh 7 :

Jika downline baru tersebut berhasil di follow up untuk melakukan pembelian min 500 PV selama 3 bulan berturut-turut, maka pada bulan ketiga upline akan mendapatkan extra voucher senilai Rp.25.000,-

	Bulan ke 1 (Feb 16)	Bulan ke 2 (Mar 16)	Bulan ke 3 (April 16)
<b>A</b>	<b>Voucher Rp.25 rb</b>	<b>Voucher Rp.25 rb</b>	<b>Voucher Rp.25 rb + Rp.25 rb</b>
<b>B</b>	<b>Belanja 500 PV</b>	Belanja 1.000 PV	Belanja 1.500 PV

A merekrut B pada bulan Januari 2016. Dan pada bulan ke 1 sejak bergabung (Februari 2016) B berbelanja lagi sebesar **500 PV**, maka A mendapatkan voucher **Rp.25.000,-**, pada bulan ke 2 (Maret 2016), B kembali berbelanja lagi sebesar **1000 PV** maka A kembali mendapatkan voucher sebesar **Rp.25.000,-**,

Dan pada bulan ke 3 (April 2016), B berbelanja sebesar **1.500 PV** maka A kembali mendapatkan voucher Rp.25.000,- ditambah bonus extra voucher **Rp. 25.000,-** karena B berbelanja sebanyak 3 bulan berturut-turut dengan minimal pembelian **500 PV**. Jadi A akan mendapatkan total voucher **Rp 100.000**

## SYARAT & KETENTUAN PROGRAM INCENTIVES FOLLOW UP :

- Voucher bisa digunakan sebagai pengganti uang untuk belanja produk Multicare.
- Sisa voucher yang tidak dibelanjakan tidak dapat di uangkan.
- Hadiah voucher untuk upline senilai Rp 25.000 tidak berlaku kelipatan, meskipun downlinenya belanja > 500 PV.
- Voucher berlaku 6 bulan sejak diterbitkan.