

## Program Incentives Perekrut

- **Periode Program :**  
Januari – Desember 2016

- **Konsep program :**  
Memberikan Insentif sebesar **Rp 200.000,-** kepada member yang merekrut anggota baru dengan **Paket Spekta** dan memberikan Insentif sebesar **Rp 50.000,-** apabila berhasil membantu downlinenya untuk merekrut anggota baru dengan **Paket Spekta**.

### Paket Spekta 1



2 pcs VC Squalene      2 pcs VC Nutrismart      2 pcs VC Roval Jelly  
MP : Rp. 1.000.000,- (PV = 1.000 ; BV = 200.000)

Harga Normal ~~Rp 1.154.000,-~~

### Paket Spekta 2



1 Set PhytoStemCell Series  
(Facial Wash, Facial Serum, Eye Gel)

1 pc Squalane Essence

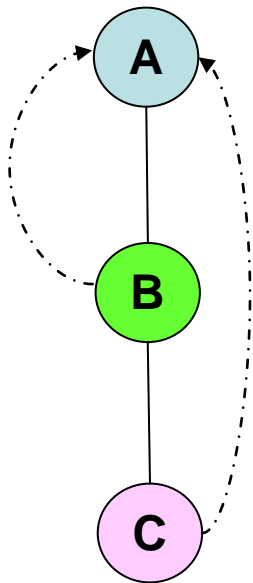
MP : Rp. 1.000.000,- (PV = 1.000 ; BV = 200.000)

Harga Normal ~~Rp 1.445.000~~

• **CARA MENDAPATKAN INSENTIF PEREKRUT**

Jika A Merekrut B dengan Paket Spekta, maka A akan mendapat Incentives Perekrut : **Rp 200.000.**

Jika A bisa membantu downline nya yaitu B sehingga B bisa merekrut C dengan Paket Spekta, maka A berhak atas Incentives Perekrut **Rp.50.000,-\***



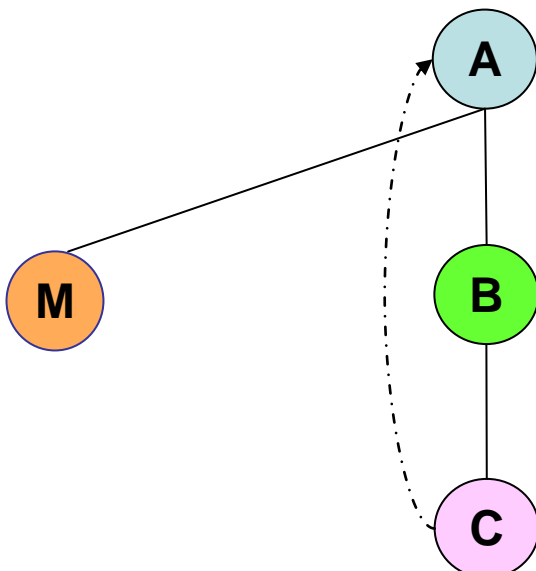
Total Incentives Perekrut yang didapat A :

- Dari hasil merekrut B = Rp.200.000,-
- Dari hasil membantu B agar bisa merekrut C = Rp.50.000,-
- Total Rp. 250.000,-

**\* Utk mendapat Incentives Perekrut dari downline, maka upline harus merekrut min. 1 org di bulan yg sama dgn Paket Rekrut Reguler (produk bebas dengan MP min Rp.500.000) atau dgn Paket Spekta. (Tdk berlaku utk Paket Rekrut Guarana)**

**Contoh 1 :**

A berhasil membantu B merekrut C dengan Paket Spekta, maka untuk mendapatkan Incentives Perekrut Rp 50.000,- maka A pun harus merekrut minimal 1 orang dengan Paket Rekrut apapun (kecuali Paket Rekrut Guarana).



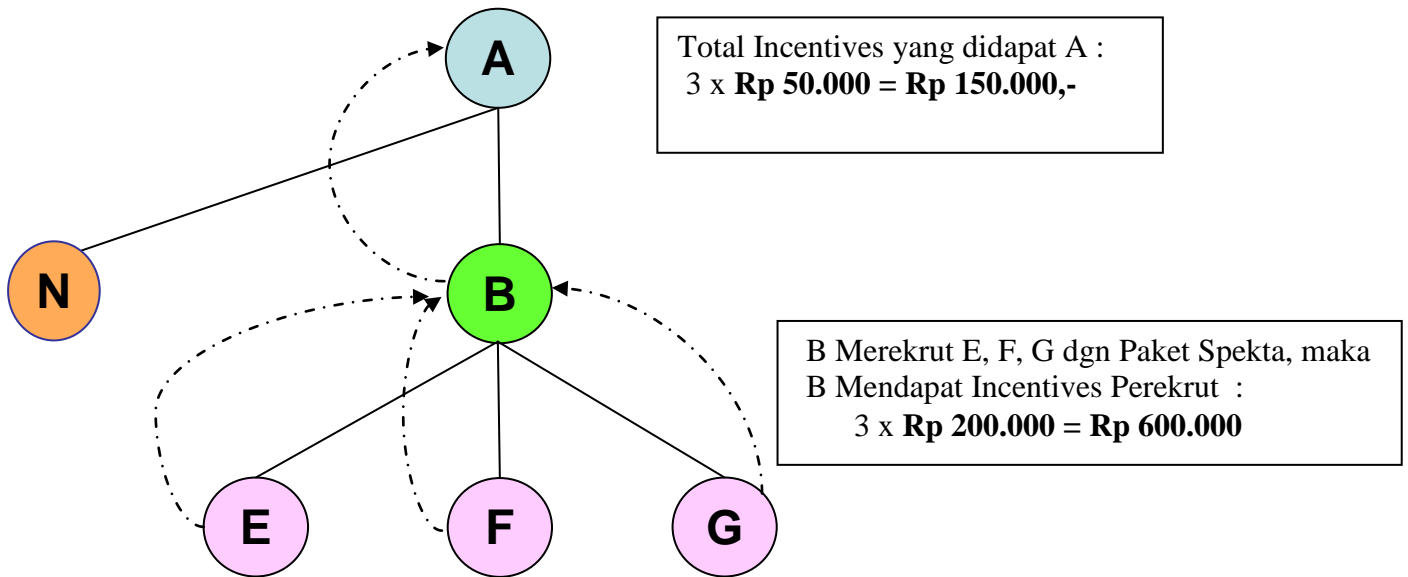
A Mendapat Incentives Perekrut **Rp 50.000,-** karena berhasil membantu B merekrut C dengan Paket Spekta dan karena A memenuhi syarat dengan merekrut min 1 orang yaitu merekrut M.

B Merekrut C dgn Paket Spekta, maka B Mendapat Incentives Perekrut : **Rp 200.000**

- **BERLAKU KELIPATAN**

**Contoh 2 :**

B merekrut E, F, G dengan Paket Rekrut Spekta pada bulan yang sama. Dan upline dari B yaitu A memenuhi syarat merekrut min 1 orang.



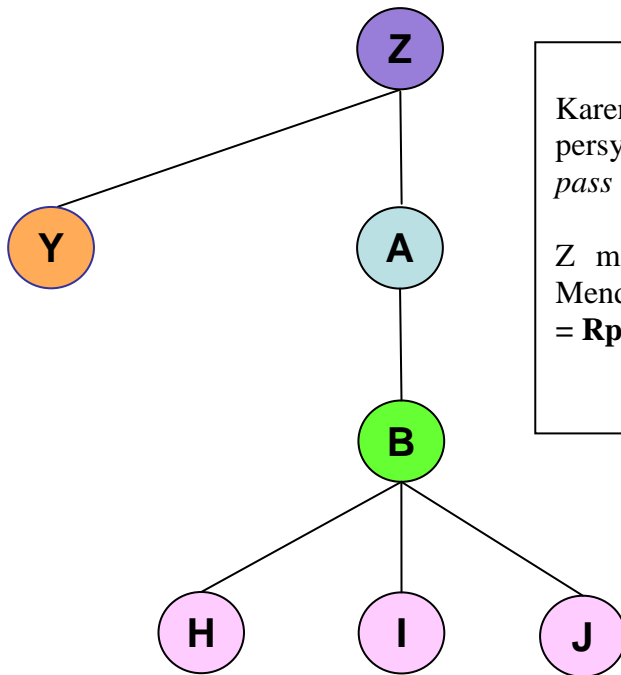
Program Incentives Perekrut berlaku kelipatan dan tidak ada batasnya, maksudnya adalah seperti pada contoh, apabila B merekrut E, F, dan G dengan Paket Rekrut Spekta, maka B mendapatkan Incentives Perekrut 3 x Rp.200.000,- yaitu Rp.600.000,-. Dan Upline B yaitu A akan mendapatkan Incentives Perekrut sebesar 3 x Rp.50.000,-

- **BERLAKU PASS UP SYSTEM**

**Contoh 3 :**

B merekrut H, I, J dengan Paket Rekrut Spekta pada bulan yang sama.

Namun upline dari B yaitu A TIDAK memenuhi syarat merekrut min 1 orang.



Karena A sebagai upline langsung B tidak memenuhi persyaratan, maka A tidak mendapatkan Incentive (*system pass up*).

Z memenuhi syarat merekrut, yaitu merekrut Y. Maka Z Mendapat Incentives Perekrut dari B yaitu  $3 \times \text{Rp } 50.000 = \text{Rp } 150.000$ .

B Merekrut H, I, J dgn Paket Spekta, maka B Mendapat Incentives Perekrut :  
 $3 \times \text{Rp } 200.000 = \text{Rp } 600.000$

Pada Program Incentives Perekrut ini berlaku System Pass Up. Maksudnya adalah apabila A (sebagai upline dari B) pada bulan itu tidak merekrut maka hak untuk Incentives Perekrut dari B akan diberikan kepada Z (*karena Z memenuhi syarat, yaitu merekrut Y*).

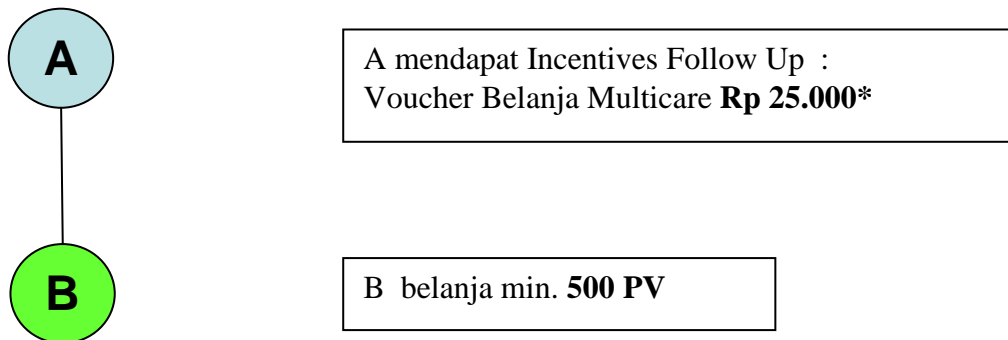
• **Syarat & ketentuan Program Incentives Perekrut:**

1. Perekrut yang merekrut dengan paket Spekta, **tidak mendapat lagi** bonus MRI Rp 100.000,-.
2. Upline hanya berhak mendapat Incentives Perekrut Rp. 50.000,- apabila melakukan perekrutan min 1 org (dgn paket apa saja kecuali Paket Guarana) pada bulan berjalan. Jika tidak, maka incentives akan diberikan ke upline di atasnya yang memenuhi syarat (*pass up*).
3. Cash incentives akan langsung ditransfer bersama bonus bulanan.
4. Pajak ditanggung anggota.

# Program Incentives Follow Up

- **Periode Program :**  
Januari – Desember 2016

- **Konsep Program :**  
Memberikan Insentif Follow Up berupa Voucher Belanja sebesar **Rp 25.000,-** kepada member yang melakukan follow up kepada downlinenya untuk berbelanja minimal 500 PV dengan produk apapun pada 3 bulan pertama sejak bergabung.



**\* Voucher bisa digunakan sebagai pengganti uang saat berbelanja di DC**

- **NOMINAL HADIAH VOUCHER TIDAK BERLAKU KELIPATAN**

**Contoh 4 :**

A merekrut B pada bulan Januari 2016. Dan pada bulan ke 1 sejak B bergabung (bulan Februari) dengan usaha A memfollow up B sehingga B melakukan belanja minimal 500 PV, maka A berhak mendapatkan Incentives Follow Up berupa voucher belanja sebesar Rp. 25.000,-

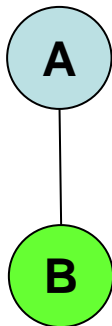


Nominal hadiah voucher tidak berlaku kelipatan dari pembelanjaan downline, maksudnya adalah ketika B berbelanja minimal 500 PV, maka A akan mendapatkan voucher belanja sebesar **Rp.25.000,-** dan ketika C belanja sebesar 1.500 PV, Maka A tetap mendapatkan voucher belanja sebesar **Rp. 25.000,-** jadi berapapun jumlah belanja downline A dengan minimal pembelanjaan 500 PV, A tetap mendapatkan voucher sebesar Rp.25.000,- .

- **VOUCHER DIBERIKAN MAKSIMAL 3 BULAN SEJAK BERGABUNG**

Contoh 5 :

B bergabung menjadi member di bulan Januari 2016.



	Bulan ke 1 (Februari 2016)	Bulan ke 2 (Maret 2016)	Bulan ke 3 (April 2016)	Bulan ke 4 (Mei 2016)
Voucher	Voucher Rp.25000	Voucher Rp 25.000	<b>Tdk dapat Voucher</b>	<b>Tdk dapat Voucher</b>
Belanja	Belanja 500 PV	Belanja 1.000 PV	Tidak Belanja	Belanja 1.500 PV

Dalam program ini apabila downline baru (maks 3 bulan sejak join) berbelanja minimal 500 PV, maka upline berhak mendapatkan voucher belanja sebesar Rp.25.000,- .

Contohnya adalah A merekrut B bulan Januari 2016 dan B berbelanja sebesar 500 PV pada bulan ke 1, maka A mendapat voucher Rp.25.000,- , Bulan Ke 2, B kembali berbelanja sebesar 1.000 PV maka A berhak mendapatkan voucher sebesar Rp.25.000,- dan pada bulan ke 3 ternyata B tidak melakukan pembelanjaan, maka **A tidak mendapat voucher**. Pada Bulan ke 4 ternyata B melakukan belanja lagi yaitu sebesar 1.500 PV, namun A sudah tidak mendapatkan hadiah voucher lagi dikarenakan B berbelanja pada bulan ke 4, sedangkan program Incentives Follow Up hanya berlaku maksimal 3 bulan sejak join.

- **JIKA PEMBELANJAAN (Min 500PV) BERSAMAAN DENGAN PERIODE BULAN BERGABUNG, MAKA UPLINE TIDAK MENDAPAT VOUCHER.**

Contoh 6 :



Apabila A merekrut B pada bulan Januari 2016, dan B berbelanja lagi sebesar 700 PV pada bulan yang sama maka A tidak mendapatkan voucher.

A akan mendapatkan Incentives Follow Up apabila B melakukan pembelanjaan minimal 500 PV dibulan berikutnya yaitu Februari 2016.

- **JIKA PEMBELANJAAN 3 BULAN BERTURUT-TURUT, AKAN MENDAPATKAN EXTRA VOUCHER**

Contoh 7 :

Jika downline baru tersebut berhasil di follow up untuk melakukan pembelian min 500 PV selama **3 bulan berturut-turut**, maka pada bulan ketiga upline akan mendapatkan **extra voucher** senilai **Rp.25.000,-**

	Bulan ke 1 (Feb 16)	Bulan ke 2 (Mar 16)	Bulan ke 3 (April 16)
A	Voucher Rp.25 rb	Voucher Rp.25 rb	Voucher Rp.25 rb + Rp.25 rb
B	Belanja 500 PV	Belanja 1.000 PV	Belanja 1.500 PV

A merekrut B pada bulan Januari 2016. Dan pada bulan ke 1 sejak bergabung (Februari 2016) B berbelanja lagi sebesar 500 PV, maka A mendapatkan voucher Rp.25.000,- , pada bulan ke 2 (Maret 2016), B kembali berbelanja lagi sebesar 1000 PV maka A kembali mendapatkan voucher sebesar Rp.25.000,- , dan pada bulan ke 3 (April 2016), B berbelanja sebesar 1.500 PV maka A kembali mendapatkan voucher Rp.25.000,- ditambah bonus **extra voucher Rp. 25.000,-** karena B berbelanja sebanyak **3 bulan berturut-turut** dengan minimal pembelian 500 PV. Jadi A akan mendapatkan total voucher Rp 100.000

### Syarat & ketentuan Program Incentives Follow Up :

- Voucher bisa digunakan sebagai pengganti uang untuk belanja produk Multicare.
- Sisa voucher yang tidak dibelanjakan tidak dapat di uangkan.
- Hadiah voucher untuk upline senilai Rp 25.000 tidak berlaku kelipatan, meskipun downlinenya belanja > 500 PV.
- Voucher berlaku 6 bulan sejak diterbitkan.

# Program Regenerasi DC

- **Periode Program :**

Januari – Juni 2016

- **Konsep Program :**

Program terbaru lainnya dari Multicare adalah program Regenerasi DC dimana perusahaan akan memberikan Dana Pengembangan bisnis kepada DC yang berhasil mensponsori downline nya untuk menjadi DC dalam periode program.

Apabila DC berhasil melakukan Regenerasi DC baru maka DC tersebut berhak mendapatkan reward sebagai berikut :

**Reward :**

- **Upline DC yg mensponsori → Dana Pengembangan Bisnis Rp.5.000.000,- (ditransfer setelah DC yg disponsornya mengikuti DCCT)**
- **New DC → Gratis mengikuti Rakernas & DCCT.**

Syarat dan Ketentuan :

- DC yang disponsori telah memenuhi persyaratan seperti yg tercantum dalam Ketentuan dan Tata Terbit Penyelenggaraan DC Ver 01 2014, antara lain :
  - Posisi Ruby Director dan mempunyai jaringan anggota yang masih aktif minimal 20 orang.
  - Menyetor deposit min Rp.15.000.000,- (tidak boleh dicairkan sebelum 6 bulan)
  - Mengikuti Distribution Center Candidate Training (DCCT) di Jakarta.